



## COMUNICATO STAMPA

Milano, 18 aprile 2019

### L'ASSEMBLEA APPROVA IL BILANCIO 2018

- **Fatturato consolidato pari a €160,3 milioni, rispetto a €147,1 milioni nel FY 2017; al netto dell'effetto negativo dei cambi, crescita organica pari a +12,3%**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €172,2 milioni, in crescita del 7% rispetto a €161 milioni nel FY 2017**
- **Costi straordinari per *severance* e svalutazioni pari complessivamente a €19,2 milioni**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €70,3 milioni (43,8% del fatturato), in crescita del 12,9% rispetto a €62,2 milioni (42,3% del fatturato) nel FY 2017**
- **Utile operativo consolidato pari a €15,1 milioni, in forte crescita (+65,7%, rispetto a €9,1 milioni nel FY 2017), nonostante *severance* della Capogruppo per €2,7 milioni e svalutazioni per €3,1 milioni**
- **EBITDA consolidato pari a €26,3 milioni (16,4% del fatturato), in forte crescita (+43,5%) rispetto a €18,3 milioni (12,4% del fatturato) nel FY 2017, nonostante *severance* per €2,7 milioni**
- **Gestione finanziaria penalizzata da svalutazioni complessivamente pari a €13,4 milioni**
- **Utile netto da operazioni discontinue pari a €240 milioni (€26,5 milioni nel FY 2017), correlato alla cessione del business della purificazione**
- **Utile netto consolidato pari a €232,3 milioni, in forte crescita rispetto a €13,9 milioni nel FY 2017**
- **Posizione finanziaria netta positiva per €223,3 milioni, penalizzata dalla svalutazione del finanziamento concesso alla *joint venture* Actuator Solutions**
- **Approvato un dividendo di euro 0,70 per azione ordinaria e di euro 0,86 per azione di risparmio**
- **L'Assemblea Ordinaria approva la prima sezione della Relazione sulla remunerazione con voto consultivo e delibera in merito all'adeguamento dei compensi per i revisori**

L'Assemblea degli Azionisti di SAES Getters S.p.A., riunitasi oggi in sessione Ordinaria presso la sede sociale di Lainate (MI) e presieduta dall'Ing. Massimo della Porta, ha approvato il bilancio chiuso al 31 dicembre 2018.

Nell'esercizio 2018 il Gruppo SAES<sup>®</sup> ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 160,3 milioni di euro, in crescita dell'8,9% rispetto al dato del corrispondente periodo 2017 (147,1 milioni di euro). L'**effetto dei cambi** è stato negativo e pari a -3,4%, imputabile alla svalutazione del dollaro concentrata nei primi mesi del 2018. Nonostante l'effetto penalizzante dei cambi, il Gruppo ha registrato una **crescita organica a due cifre** (+12,3%), trainata dalla ripresa degli investimenti nel comparto sicurezza e difesa, dalle maggiori vendite nel business delle pompe da vuoto e nel comparto sia del Nitinol per dispositivi medicali, sia delle SMA per applicazioni industriali (in particolare, *luxury goods* e *automotive*).

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*<sup>1</sup>, il **fatturato complessivo** è stato pari a 172,2 milioni di euro, in crescita del 7% rispetto a 161 milioni di euro nel 2017, grazie sia al maggiore fatturato consolidato (+8,9%), sia alla crescita delle vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nella *joint venture*

<sup>1</sup> Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (pari a 33,79% a inizio anno e a 46,73% al 31 dicembre 2018, a seguito degli aumenti di capitale sottoscritti dal Gruppo rispettivamente in data 5 ottobre e 12 dicembre).

Actuator Solutions la lieve crescita nel settore *automotive* è stata più che assorbita dal calo della società di Taiwan, concentrato prevalentemente nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> è stato pari a 70,3 milioni di euro nell'esercizio 2018, rispetto a 62,2 milioni di euro nel 2017. La crescita a due cifre (+12,9%), nonostante l'effetto penalizzante dei cambi (pari a -2,5 milioni di euro), è principalmente imputabile all'incremento del fatturato nel business sicurezza e difesa e nel settore dei sistemi da vuoto (appartenenti alla Business Unit Industrial Applications), oltre che in entrambi i comparti delle leghe a memoria di forma. Anche il **marginale industriale lordo**<sup>3</sup> è risultato in crescita (da 42,3% nel 2017, a 43,8% nell'esercizio corrente), sempre trainato dalle Business Unit Industrial Applications e Shape Memory Alloys.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2018 è stato pari a 15,1 milioni di euro, in forte crescita (+65,7%) rispetto a un utile operativo di 9,1 milioni di euro nel precedente esercizio. In termini percentuali sul fatturato, il margine operativo è stato pari a 9,4% nell'esercizio corrente, rispetto a 6,2% nel 2017: l'aumento dell'utile industriale lordo, la minore incidenza delle spese operative (da 36,1% a 35%) e il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,2 milioni di euro, contabilizzati alla voce "Altri proventi (oneri netti") hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi.

Si segnala che l'utile operativo del 2018 è stato penalizzato da costi per *severance* correlati alla riduzione dell'organico di staff presso la Capogruppo (2,7 milioni di euro), conseguente al ridimensionamento del perimetro di Gruppo dopo la cessione del business della purificazione. Si evidenzia, inoltre, la svalutazione pari a 3,1 milioni di euro correlata all'*impairment test* sul settore operativo Advanced Packaging, che ha comportato il completo annullamento dell'avviamento derivante dall'acquisizione di SAES Coated Films S.p.A., pari a 2,4 milioni di euro, e il *write-off* di altri *asset* materiali e immateriali per complessivi 0,7 milioni di euro. Tale svalutazione è motivata dalla transizione strategica tuttora in corso nell'offerta, dai tradizionali prodotti metallizzati (divenuti sempre più *commodity* ed esposti alla concorrenza asiatica) ai più innovativi prodotti laccati, con marginalità più elevata e in grado di competere nel settore avanzato del *packaging* sostenibile. Escludendo dall'esercizio corrente tali costi straordinari, l'utile operativo sarebbe stato pari a 20,8 milioni di euro (13% del fatturato consolidato).

L'**EBITDA**<sup>4</sup> **consolidato** è stato pari a 26,3 milioni di euro nell'esercizio 2018 (16,4% del fatturato consolidato), in forte crescita (+43,5%) rispetto a 18,3 milioni di euro nel 2017 (12,4% del fatturato), principalmente trainato dal business sicurezza e difesa e dal settore dei sistemi da vuoto, oltre che da entrambi i comparti delle leghe a memoria di forma.

Escludendo dall'esercizio corrente sia i costi straordinari per *severance* della Capogruppo (2,7 milioni di euro), sia il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del CT a Memry Corporation (1,2 milioni di euro), l'EBITDA sarebbe stato pari a 27,8 milioni di euro (17,3% in rapporto al fatturato consolidato).

La gestione finanziaria è stata penalizzata dalla svalutazione del credito finanziario che il Gruppo vanta nei confronti di Actuator Solutions GmbH, a fronte dei finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nel corso dei precedenti esercizi (-9,1 milioni di euro) e dalla svalutazione per *impairment test* della partecipazione nella società a controllo congiunto Flexterra (-4,3 milioni di euro).

L'**utile derivante da operazioni discontinue** è stato pari a 240 milioni di euro e risulta essere principalmente composto dalla **plusvalenza** lorda (262,4 milioni di euro) **generata dalla cessione del business della purificazione dei gas**, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a -35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce include, infine, l'**utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018** (data effettiva di cessione) pari a 12,8 milioni di euro. Al 31 dicembre 2017 l'utile da operazioni discontinue era stato pari a 26,5 milioni di euro, sostanzialmente coincidente con il risultato netto del comparto purificazione nell'esercizio 2017.

L'**utile netto consolidato** del 2018 è stato pari a 232,3 milioni di euro (145% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 13,9 milioni di euro (9,4% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2018 è positiva per 223,3 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta negativa pari a -16,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017. Il notevole miglioramento è frutto dell'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (+263 milioni di euro).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra il fatturato netto consolidato e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

<sup>4</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

\*\*\*

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti ha approvato la distribuzione di un **dividendo** pari a 0,70 euro per azione ordinaria (invariato rispetto al precedente esercizio) e di 0,855175 euro<sup>5</sup> per azione di risparmio (rispetto a 0,70 euro del precedente esercizio), a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 2 maggio 2019; il titolo negozierà ex-dividendo a decorrere dal 29 aprile 2019, a fronte dello stacco della cedola n. 35, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide il 30 aprile 2019.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti ha approvato, con voto consultivo, la prima sezione della **Relazione sulla remunerazione**, redatta ai sensi dell'articolo 123-ter del D.Lgs. n. 58/1998 e articolo 84-*quater* della delibera Consob n. 11971 del 14/05/1999 concernente la disciplina degli emittenti.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti ha infine deliberato positivamente in merito all'**adeguamento dei corrispettivi relativi all'esercizio 2018 da riconoscere alla società Deloitte & Touche S.p.A.** in relazione sia all'incarico di revisione legale dei conti, sia all'incarico avente ad oggetto l'esame limitato della Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario di SAES Getters S.p.A. e delle sue controllate, come da richiesta della medesima società formulata in data 11 gennaio 2019.

\*\*\*

Si allegano di seguito i principali dati estratti dal bilancio consolidato.

#### **Dati economico-patrimoniali consolidati in breve**

(importi espressi in milioni di euro)

<b>Dati economici</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Ricavi delle vendite	160,3	147,1
Spese di ricerca e sviluppo	11,0	12,8
Ammortamenti delle immobilizzazioni materiali e immateriali	7,6	8,1
Costo del personale	72,3	66,7
Utile (perdita) operativo	15,1	9,1
Utile (perdita) da operazioni discontinue	240,0	26,5
Utile (perdita) netto	232,3	13,9

<b>Dati patrimoniali</b>	<b>31 dic. 2018</b>	<b>31 dic. 2017</b>
Patrimonio netto di Gruppo	341,2	122,1
Immobilizzazioni materiali nette	53,8	49,5
Posizione finanziaria netta	223,3	(17,7)
Esborsi per investimenti in imm.ni materiali	14,4	7,3

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
Giulio Canale<sup>6</sup>

\*\*\*

#### **SAES Group**

<sup>5</sup> Tale importo è comprensivo sia del riconoscimento integrale del dividendo privilegiato relativo all'esercizio 2017, sia della maggiorazione di euro 0,016626 e di euro 0,138549 quale riconoscimento integrale del dividendo privilegiato per l'esercizio 2018.

<sup>6</sup> In data 17 ottobre 2018 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato la nomina del Dr Giulio Canale a Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, in sostituzione del Dr Michele Di Marco.

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per active packaging e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e biodegradabili.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

#### **Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Loredana Caponio**

E-mail: [loredana.caponio@closetomedia.it](mailto:loredana.caponio@closetomedia.it)

**Sofia Crosta**

E-mail: [sofia.crosta@closetomedia.it](mailto:sofia.crosta@closetomedia.it)